

الدليل العربي

للعمل من المنزل  
و الإنترنت



AIWWAN

# الدليل العربي

## للعمل من المنزل و الإنترنت



## برعاية موقع ايون

فرصة عمل من المنزل - كسب المال من الأعمال الصغيرة و الربح من الانترنت

[www.Aiwwan.com](http://www.Aiwwan.com)

---

Copyright© 2011

## المحتويات

- الإنترنت عام 2010 فى أرقام
- عدد مستخدمى الانترنت فى الشرق الأوسط
- نبذة عن التجارة الإلكترونية
- بوابات الدفع الإلكترونية للدول العربية
- العمل فى المنزل
- الأعمال الصغيرة – التيار الجديد
- التعريف بموقع ايون و كيفية كسب المال و العمل من الانترنت

# الإنترنت عام 2010 فى أرقام

نشرت بتاريخ 26 يناير 2011 فى <http://digitalqatar.qa>

نشر موقع بينجندوم "Pingdom" المتخصص فى إحصائيات الإنترنت مقالة، عرض فيها إحصائية للإنترنت للعام 2010 ليحيب عن كثير من الأسئلة التي تتبادر للأذهان حول الإنترنت مثل ماذا حدث فى الإنترنت خلال العام 2010 ؟ كم عدد المواقع الإلكترونية التي تم إضافتها؟ ما هو عدد الرسائل الإلكترونية التي تم إرسالها، و ما هو عدد مستخدميها ؟ وغيرها من الأسئلة.

وحسب الدراسة فقد زاد عدد مستخدمي الإنترنت عالمياً حتى يونيو 2010 إلى 1.97 بليون مستخدم، بزيادة قدرها 14% مقارنة بالعام الماضي حيث كان عدد مستخدمي الإنترنت آنذاك 1.73 بليون. وقد احتلت قارة آسيا المرتبة الأولى عالمياً من حيث عدد مستخدمي الإنترنت فى العالم حيث بلغ عددهم 825.1 مليون مستخدم.

أما فى الشرق الأوسط فقد زاد عدد مستخدمي الإنترنت بحوالى 6 مليون مستخدم ليصل العدد الإجمالى إلى 63.2 مليون مستخدم مقارنة بـ 57.4 مليون عام 2009.

وجاءت بعض أرقام الإحصائية بالأرقام التالية:

## • البريد الإلكتروني

- بلغ عدد الرسائل البريدية المرسله على الإنترنت خلال عام 2010: 107 تريليون رسالة.
- معدل الرسائل البريدية اليومية خلال العام الماضي بلغ 294 مليار رسالة.
- عدد مستخدمي البريد الإلكتروني حول العالم بلغ 1.88 مليار شخص.
- عدد المستخدمين الجدد خلال 2010 بلغ 480 مليون شخص.
- نسبة الرسائل التي سجلت على انها مزعجة بلغت 89 فى المائة.
- عدد الرسائل البريدية المزعجة المرسله يومياً 262 مليار رسالة.
- عدد حسابات البريد الإلكتروني فى العالم 2.9 مليار.
- حصة الشركات من حسابات البريد الإلكتروني الإجمالية بلغت 25 %.

## • المواقع الإلكترونية

- عدد المواقع الإلكترونية حتى ديسمبر 2010 بلغ 255 مليون موقع.
- عدد المواقع الجديدة فى 2010 بلغ 21.4 مليون موقع.

## • أسماء النطاقات

- عدد أسماء النطاقات العليا المنتهية بدوت كوم 88.8 مليوناً.
- عدد أسماء النطاقات المنتهية بدوت نت 13.2 مليوناً.
- عدد أسماء النطاقات المنتهية بدوت أورغ 8.6 ملايين.
- عدد أسماء النطاقات المنتهية بأسماء دول مثل UK و CN بلغ 79.2 مليوناً.
- عدد أسماء النطاقات عبر كل أسماء النطاقات العليا 202 مليون.

#### • عدد مستخدمي الإنترنت

- عدد مستخدمي الإنترنت في العالم 1.97 مليار شخص حتى يونيو 2010
- 14% نسبة الزيادة في عدد مستخدمي الإنترنت عام 2010
- عدد مستخدمي الإنترنت في آسيا 825.1 مليون شخص.
- عدد مستخدمي الإنترنت في أوروبا 475.1 مليون شخص.
- عدد مستخدمي الإنترنت في أميركا الشمالية 266.2 مليون شخص.
- عدد مستخدمي الإنترنت في أميركا اللاتينية ودول الكاريبي 204.7 ملايين شخص.
- عدد مستخدمي الإنترنت في أفريقيا 110.9 ملايين شخص.
- عدد مستخدمي الإنترنت في الشرق الأوسط 63.2 مليون شخص.
- عدد مستخدمي الإنترنت في استراليا ودول الاوقيانوس 21.3 مليون شخص.

#### • الشبكات الاجتماعية

- عدد المدونات على الإنترنت بلغ في عام 152 مليون مدونة.
- عدد التعليقات المرسلة في تويتر بلغ 25 مليار تعليق.
- عدد الحسابات الجديدة في تويتر بلغ 100 مليون حساب.
- عدد مستخدمي تويتر 175 مليون شخص.
- عدد مستخدمي فيسبوك حتى ديسمبر بلغ 600 مليون مشترك.
- عدد المشتركين الجدد في فيسبوك بلغ 250 مليون شخص.
- عدد المحتويات من تعليقات، صور، روابط ملاحظات، التي تمت مبادلتها خلال 2010 بلغ 30 مليارات.
- 70% من مستخدمي فيسبوك هم من خارج الولايات المتحدة الأمريكية.
- عدد تطبيقات فيسبوك التي يتم تنصيبها في اليوم خلال عام 2010 بلغ 20 مليون تطبيق.

#### • متصفحات الانترنت حتى ديسمبر 2010

- 46.9% لمتصفح انترنت اكسلورر
- 30.8 % لمتصفح فاير فوكس
- 14.9 % لمتصفح قوقل كروم
- 4.8% لمتصفح سفاري
- 2.5% لمتصفح أوبرا

#### • الفيديو

- بلغ عدد مقاطع الفيديو التي تمت مشاهدتها يوميا في يوتيوب 2 مليار مقطع.
- ما مقداره 35 ساعة من مقاطع الفيديو يتم رفعها كل دقيقة في يوتيوب.
- معدل عدد مقاطع الفيديو التي يشاهدها المستخدم شهريا في الولايات المتحدة 186
- أكثر من 2 مليار مقطع فيديو يتم مشاهدتها شهريا على فيسبوك.
- 20 مليون مقطع فيديو يتم رفعها شهريا على فيسبوك



• الصور

- 5 مليار صورة استضافها Flickr حتى ديسمبر 2010.
- أكثر من 3000 صورة يتم رفعها على Flickr كل دقيقة.
- نحو 130 مليون صورة يتم رفعها على Flickr شهريا.
- أكثر من 3 مليار صورة يتم رفعها على Facebook شهريا.
- نحو 36 مليار صورة يتم رفعها الى Facebook سنويا.

بعد هذه الأحصائيات يصعب على الإنسان تصديق انه يوجد حتى الآن اشخاص لا يمتلكون نافذه واسعه على الأنترنت ليتمتعوا بهذا الكنز!!

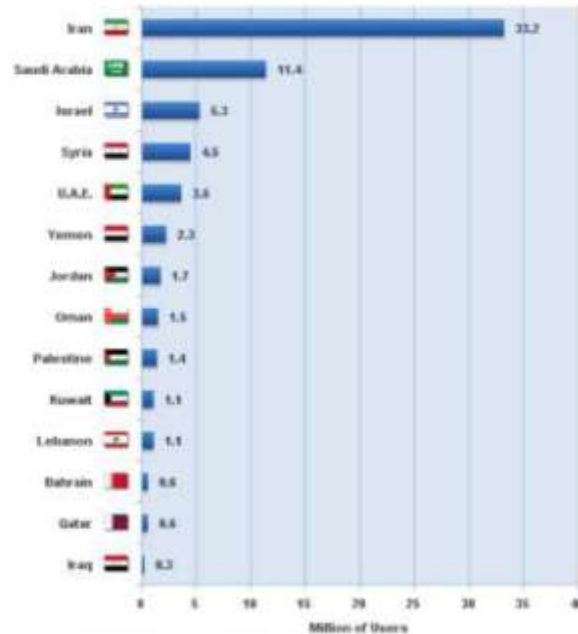
دعونا الآن ننقل لبعض احصائيات الشرق الأوسط و الوطن العربي

## عدد مستخدمي الانترنت في الشرق الأوسط

Middle East Internet Usage and Population Statistics						
MIDDLE EAST	Population ( 2011 Est. )	Users, in Dec/2000	Internet Usage, Latest Data	% Population (Penetration)	Users % Region	Facebook Subscribers
Bahrain	1,214,705	40,000	649,300	53.5 %	0.9 %	287,020
Iran	77,891,220	250,000	36,500,000	46.9 %	50.3 %	n/a
Iraq	30,399,572	12,500	860,400	2.8 %	1.2 %	860,400
Israel	7,473,052	1,270,000	5,263,146	70.4 %	7.3 %	3,442,680
Jordan	6,508,271	127,300	1,741,900	26.8 %	2.4 %	1,675,780
Kuwait	2,595,628	150,000	1,100,000	42.4 %	1.5 %	822,640
Lebanon	4,143,101	300,000	1,201,820	29.0 %	1.7 %	1,201,820
Oman	3,027,959	90,000	1,465,000	48.4 %	2.0 %	285,080
Palestine (West Bk.)	2,568,555	35,000	1,379,000	53.7 %	1.9 %	599,520
Qatar	848,016	30,000	563,800	66.5 %	0.8 %	245,580
Saudi Arabia	26,131,703	200,000	11,400,000	43.6 %	15.7 %	4,034,740
Syria	22,517,750	30,000	4,469,000	19.8 %	6.2 %	n/a
United Arab Emirates	5,148,664	735,000	3,555,100	69.0 %	4.9 %	2,340,880
Yemen	24,133,492	15,000	2,349,000	9.7 %	3.2 %	329,040
Gaza Strip	1,657,155	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
<b>TOTAL Middle East</b>	<b>216,258,843</b>	<b>3,284,800</b>	<b>72,497,466</b>	<b>33.5 %</b>	<b>100.0 %</b>	<b>16,125,180</b>

NOTES: The Middle East Statistics were updated as of June 30, 2011.

March 31, 2011



Source: Internet World Stats - [www.internetworldstats.com/stats5.htm](http://www.internetworldstats.com/stats5.htm)  
 68,553,860 Internet users approximately in the Middle East as of 2011Q1  
 Copyright © 2011, Miniwatts Marketing Group

#### INTERNET USAGE STATISTICS FOR AFRICA - Arabic Countries

AFRICA	Population (2011 Est.)	Internet Users (Dec. 2000)	Internet Users Latest Data (June 30, 2011)	Penetration (% Population)	Users % Africa	Facebook Subscribers
Egypt	82,079,636	450,000	20,136,000	24.50%	16.90%	7,295,240
Morocco	31,968,361	100,000	13,213,000	41.30%	11.10%	3,596,320
Algeria	34,994,937	50,000	4,700,000	13.40%	4.00%	2,293,560
Sudan	45,047,502	30,000	4,200,000	9.30%	3.50%	n/a
Tunisia	10,629,186	100,000	3,600,000	33.90%	3.00%	2,602,640
Libya	6,597,960	10,000	353,900	5.40%	0.30%	52,860
Mauritania	3,281,634	5,000	75,000	2.30%	0.10%	74,880

ومن هذا نستنتج أن ترتيب الدول العربية في عدد مستخدمي الإنترنت : يونيو 2011

1. مصر 20.1 مليون

2. المغرب 13.2 مليون

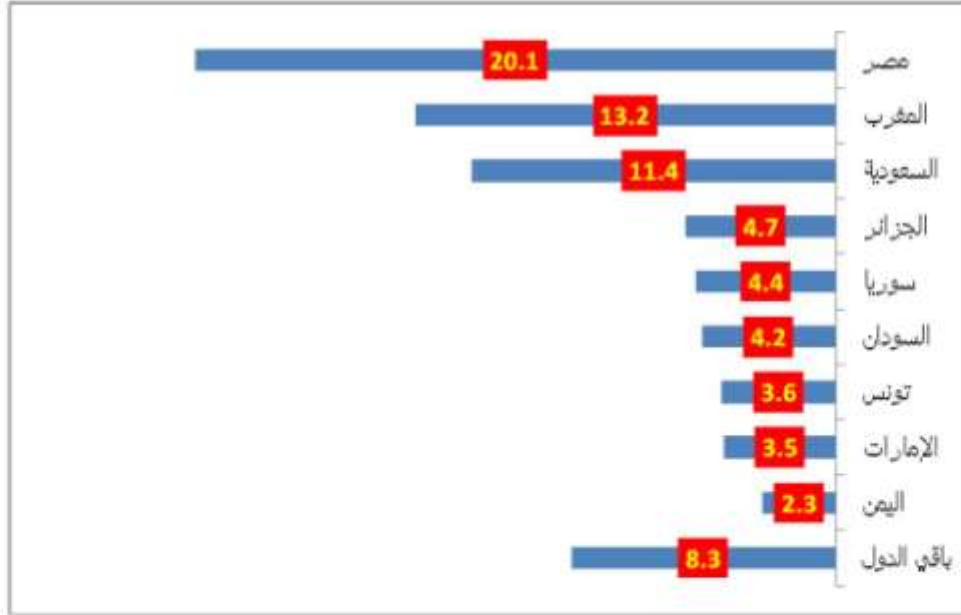
3. السعودية 11.4 مليون

4. الجزائر 4.7 مليون

5. سوريا 4.4 مليون

6. السودان 4.2 مليون

7. تونس 3.6 مليون  
8. الإمارات 3.5 مليون  
9. اليمن 2.3 مليون  
10. باقي الدول 8.3 مليون  
المجموع تقريبا 76 مليون



من الجدير بالذكر ان مستخدمي الانترنت في العالم العربي يحقق نموا غير مسبوقا و يضاف سنويا حوالي 12 مليون مستخدم للانترنت

يمكنك معرفة قائمة الدول حسب عدد مستخدمي الإنترنت علي هذا الرابط

<http://tinurl.com/5t8mbby>



# نبذة عن التجارة الإلكترونية

## مفهوم التجارة الإلكترونية

تعتبر التجارة الإلكترونية واحدة من التعبيرات الحديثة والتي أخذت بالدخول إلى حياتنا اليومية حتى أنها أصبحت تستخدم في العديد من الأنشطة الحياتية والتي هي ذات ارتباط بثورة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

التجارة الإلكترونية تعبير يمكن أن نقسمه إلى مقطعين، حيث أن الأول، وهو "التجارة"، والتي تشير إلى نشاط اقتصادي يتم من خلال تداول السلع والخدمات بين الحكومات والمؤسسات والأفراد وتحكمه عدة قواعد وأنظمة يمكن القول بأنه معترف بها دولياً، أما المقطع الثاني "الإلكترونية" فهو يشير إلى وصف لمجال أداء التجارة، ويقصد به أداء النشاط التجاري باستخدام الوسائط والأساليب الإلكترونية مثل الإنترنت.

## التجارة الإلكترونية والانترنت في البيئة العربية:

### معوقات النجاح:

1. مشكلة اللغة
2. عدم الوعي بوسائل التجارة الإلكترونية
3. ضعف الثقة بالجوانب الأمنية لحماية المعلومات

## فوائد التجارة الإلكترونية

### بالنسبة إلى العملاء

- تمكين العملاء من الشراء في أي مكان و زمان
- سرعة الوصول إلى المعلومات وإمكانيات البحث
- إتاحة خيارات أكثر وأسعار أقل
- إتاحة الحصول على المنتجات بسرعة أكبر خاصة المنتجات الرقمية عن طريق التحميل
- السماح بالتفاعل بين العملاء

## فوائد التجارة الإلكترونية

### بالنسبة إلى الشركات

- توسيع الأسواق
- خفض تكلفة المعاملات
- تقليل زمن وصول المنتج إلى السوق
- تخصيص العملاء
- إدخال نماذج عمل جديدة

### العوائق أمام التجارة الإلكترونية

#### العوائق التقنية

- الوصول إلى الإنترنت ما زال مكلفاً ومتعزراً أو صعباً بالنسبة للبعض
- استضافة البنية التحتية للإنترنت ما زالت غير كافية في كثير من المناطق
- أدوات التطوير البرمجية في تغير مستمر وسريع
- هناك صعوبات في تكامل برمجيات التجارة الإلكترونية مع بعض التطبيقات وقواعد المعطيات الموجودة في المؤسسات

### العوائق أمام التجارة الإلكترونية

#### العوائق غير التقنية

- النقص في الثقة ومقاومة المستخدم
  - العميل لا يثق ببياناته دون أن يرى وجهه أو بمداولات بدون وثائق ورقية أو بأموال "إلكترونية"
  - إذا الانتقال من شكل المخزن الحقيقي إلى مخزن افتراضي قد يكون صعباً
- التكلفة وتبريرها

- يمكن أن تكون تكلفة تطوير نظام للتجارة الإلكترونية عالية جداً
- هناك صعوبة في تبرير هذه التكلفة بسبب بعض القوائد غير القابلة للتقدير بشكل رقمي
- هناك زيادة في تكلفة توصيل البضائع

#### • عوائق متفرقة

- النقص في الإحساس واللمس عبر الوب
- هناك عدد من المسائل القانونية العالقة
- قوانين التجارة غير ملائمة بعد بشكل كافٍ
- لا يوجد بعد عدد كافٍ من البائعين والمشتريين
- النقص في الخدمات المساندة

#### التجارة الإلكترونية وعلاقتها بالتجارة التقليدية

- التجارة الإلكترونية هي عملية التبادل التجاري للسلع والخدمات بواسطة شبكة الانترنت او اى شبكة اخرى وبذلك فهي تتبع نفس قواعد التجارة التقليدية من حيث ان المشتري والبائع يلتقون من اجل تبادل السلع والخدمات مقابل النقود ولكن بدلا من ان تتم هذه اللقاءات من خلال المتاجر او المحلات او من خلال الاتصالات التليفونية او عرض الكتالوجات الخاصة بالسلع والخدمات من خلال طرق الدعاية والإعلان عبر الصحف والمجلات والوسائل المرئية والمسموعة الاخرى فانهم يلتقون عبر الانترنت ، وبالتالي فان التجارة الإلكترونية توفر اقصى درجات الراحة للمشتري الذي يستطيع زيارة عشرات بل مئات المواقع الإلكترونية التي تعرض نفس السلعة بأكثر من طريقة وبذلك يستطيع مقارنة الاسعار ومصاريف الشحن مثلا دون ان يتطلب ذلك مغادرته لمنزله او مكتبه وبذلك يكون قرار الشراء مبني على معلومات وافرة ودقيقة في نفس الوقت ، كما تعد التجارة الإلكترونية فرصة رائعة لالتقاط السلع المرغوبة للمشتري في وقت قياسي فقد تحصل على كتاب الكتروني او برنامج سوفت وير مثلا عن طريق تحميله من الشبكة في دقائق معدودة .

#### فوائد التجارة الإلكترونية للمجتمع

- تسمح للفرد بأن يعمل في منزله، وتقلل الوقت المتاح للتسوق؛ مما يعني ازدهام أقل في الشوارع؛ وبالتالي خفض نسبة تلوث الهواء .
- تسمح لبعض البضائع أن تباع بأسعار زهيدة؛ وبذلك يستطيع الأفراد الذين دخلهم المادي ليس بالرفيع، شراء هذه البضائع مما يعني رفع في مستوى المعيشة المجتمع ككل.
- تسمح للناس الذين يعيشون في دول العالم الثالث، أن يمتلكوا منتجات أو خدمات غير متوفرة في بلدانهم الأصلية، مثل: تسهيل الحصول على شهادات جامعية عبر الإنترنت.

○ تيسر توزيع الخدمات العامة ( الصحة والتعليم والخدمات الاجتماعية) بسعر منخفض وبكفاءة أعلى.

### العملة الإلكترونية

العملة الإلكترونية تشير إلى المال أو العملة التي تتبادل فقط إلكترونياً. عملياً يتضمن ذلك شبكات الكمبيوتر، الإنترنت وبرامج تخزين معلومات إلكترونية.

تشمل العملة الإلكترونية حوالات الأموال الإلكترونية والدفع المباشر.

### مزايا العملة الإلكترونية

- ✓ تكلفة تداولها زهيدة : تحويل النقود إلكترونية عبر الإنترنت والشبكات الأخرى أرخص بكثير من استخدام الأنظمة البنكية التقليدية.
- ✓ لا تخضع للحدود : يمكن تحويل النقود الإلكترونية من أي مكان إلى آخر في العالم وفي أي وقت وذلك لاعتمادها على الإنترنت التي لا تعترف بالحدود الجغرافية ولا تعترف بالحدود السياسية.
- ✓ بسيطة وسهلة الاستخدام : تسهل النقود الإلكترونية التعاملات البنكية إلى حد كبير ، فهي تخفي عن ملء الاستثمارات.
- ✓ تسرع عمليات الدفع : تجري حركة التعاملات المالية ويتم تبادل معلومات التتسيق بها فوراً في الزمن الحقيقي، دون الحاجة إلى أي وساطة، مما يعني تسريع هذه العملية.
- ✓ تشجع عمليات الدفع الآمنة : تستخدم البنوك التي تتعامل بالنقود الإلكترونية أجهزة خادمة تدعم الحركات المالية الآمنة، مما يجعل عمليات دفع النقود الإلكترونية أكثر أماناً.



# أفضل بوابات الدفع الإلكترونية واستخدام النقود الإلكترونية بالنسبة للدول العربية

هناك عدة عوامل تحدد بوابة الدفع الأنسب للتعامل معها ، خصوصا للدول العربية ، مثل قيمة الاشتراك ونسبة العمولة وخيارات ايداع وسحب النقود ونظام إلغاء الدفع الـ Chargeback ونظام الحماية من السرقة. Fraud Prevention.

بوابة الدفع الإلكتروني هي العمود الفقري للتجارة الإلكترونية ، وبدونها لا يمكنك عمل أي نشاط تجاري على الانترنت ، لأن بوابة الدفع الإلكتروني هي المسؤولة عن عملية خصم المبلغ الذي اشترى به أحد عملائك سلعة من متجرك الإلكتروني بواسطة بطاقة الائتمان الخاصة به سواء فيزا كارد أو ماستر كارد أو غيرها ، ثم يرسل لك المبلغ كاش إلى حسابك البنكي مقابل عمولة يتفق عليها الطرفين.

إن الشراء من الانترنت كما يعلم غالبيتكم لا يتم إلا عن طريق بطاقات الائتمان أو من خلال بعض الخدمات التي لا تحتاج إلى بطاقة ائتمانية أو حساب بنكي مثل CashU – OneCard - Fanapay

## أفضل بوابات الدفع الإلكترونية

### AlertPay

هي شركة كندية ، وهي عبارة عن نسخة من موقع Paypal ، هي مثل Paypal إلا أنها تدعم جميع الدول العربية بلا استثناء ، لذا فهي الخيار أنسب وأفضل من Paypal خصوصا إذا عرفت أن رسومها و عمولتها أقل وأرخص ، هذا بالإضافة إلى مشاكل استخدام Paypal و إيقافه لحسابات العملاء ، كما أنه يمكنك سحب نقودك بواسطة حوالة بنكية إلى أي بنك في أي دولة عربية ، أو عن طريق شيك عبر البريد.

كما أنها على عكس Paypal تدعم البطاقات المدفوعة مسبقا ، فهناك بطاقات فيزا و ماستر كارد مسبقة الدفع تصدرها البنوك للأفراد الذين لا يملكون حسابات جارية ويرغبون في استصدار بطاقات ائتمان للشراء من خلال الانترنت



## MoneyBookers

شركة إنجليزية ، وأيضا هي عبارة عن محفظة إلكترونية وتعمل تماما كما يعملان Paypal و Alertpay ، وعلى العموم MoneyBookers هي الأرخص وهي أرخص حتى من Alertpay وتتميز أن نظام الحماية من السرقة فيها قوي جدا .

وهي مثل Alertpay تتعامل مع جميع الدول العربية ، وتتميز أيضا أن رسوم سحب النقود من رصيدك إلى حسابك البنكي قليلة جدا مقارنة بـ Alertpay أما الإيداع فعلى عكس Paypal و Alertpay فالإيداع مجاني بواسطة الحوالة البنكية ولكن تأخذ عمولة على الإيداع بواسطة بطاقات الائتمان ، والتي بالمناسبة تدعم بطاقات الائتمان مسبقة الدفع مثل Alertpay تماما .



## OneCard.Net

تأسست ون كارد عام 2004 في المملكة العربية السعودية، وتصدرت أخبار الشركة العناوين الرئيسية وذلك لمنهجها الفريد في خدمات الإنترنت وخدمة العملاء. بتزويدها مستخدمي الشرق الأوسط منصة لطلب تسهيلات أكثر باللغة العربية وخدمات أوسع تتناسب مع ثقافتهم وتقاليدهم المجتمعية؛ لعبت ون كارد دوراً هاماً في تطوير الإنترنت في العالم العربي . إن ون كارد ليست بوابة الدفع الإلكترونية المتكاملة التي ستحتاجها وحسب؛ فهي أيضاً تمكنك من التسوق وشراء اشتراكات الإنترنت، و خدمات الاتصالات الأرضية والمنتقلة، وتذاكر الطيران، ومؤشرات الأسهم، والمواد التعليمية.



## FanaPay

هو موقع إلكتروني يهدف إلى خدمة كل فرد في مجال التجارة الإلكترونية الآمنة، سواء كان بائعاً أو مشترياً أو وسيطاً. جاءت فكرة فانا بي لتمتلك من التسوق الإلكتروني الآمن والمريح في بيئة مثالية ورقابية، بدون أن تظهر أرقام بطاقتك الائتمانية أو حساباتك البنكية أو معلومات ماليه لأي شخص . فقط عليك أن تسجل مجاناً ثم تشحن حسابك في فانا بي ثم تنطلق إلى سوق فانا بي الإلكتروني حيث فن التسوق الآمن.

أفتح حساب مجاني



حرارة الدفع في أي وقت - في أي مكان ...

## CashU

كاش يو هي مزودة لخدمات الدفع في الشرق الاوسط وشمال افريقيا وبالتركيز على الدفع الالكتروني عبر الانترنت ، المكتب الرئيسي يقع في دبي حيث تقوم بخدمة التجار إقليميا وحول العالم ونزودهم بحقنية متكاملة من خدمات الدفع نقوم بتعديلها لتناسب مع عادات وتوجهات السوق الالكترونية العربية.



## العمل في المنزل

لماذا العمل في المنزل؟ فوائد كونك مبادر أو صاحب مشروع انطلاقا من المنزل

رجال الأعمال أعادوا اكتشاف فوائد العمل في المنزل. الأداء الجيد للاقتصاد بشكل مستمر ، يليه إحداث تغيير في أساليب الحياة يعتبر جيدا لرجل الأعمال المبادر. كثير من الناس تريد الآن أن الجمع بين وظائفهم مع عائلاتهم ، و الخروج من سباق الفئران لقضاء المزيد من الوقت مع أسرهم ، والقيام بدور أكثر إيجابية في تربية أطفالهم. الابتكارات التكنولوجية في العقود الماضية جعلت العمل في المنزل أسهل وأكثر جنوى. و مثال لذلك هو [موقع ايون](#) الذي يتيح فرصة جيدة لزيادة دخلك.

- **الحصول على الحرية الشخصية.** الجانب الأكثر إغراء لبدء العمل من المنزل هي أنه يوفر فرصة لكسب السيطرة على حياتك الخاصة. يمكنك تشكيل حياتك العملية بالاعتماد على أهدافك والبيئة. ليس هناك رؤساء لمتابعتك ، ولا ثقافة لشركات عليك الالتزام بها، وليس هناك ساعات العمل الثابتة المملة. بدلا من ذلك ، لديك الحرية في العمل وكسب المال وأنت تختار.
- **جني فوائد مالية.** الفوائد المالية للعمل في المنزل بنفس القدر من الجاذبية. مكتبك على بعد خطوات قليلة من سريرك يسمح لك بتوفير الوقت والبنزين ومصاريف النقل. هناك أيضا حاجة كبيرة لشراء ملابس تناسب كل يوم عمل ولكنه يمكنك العمل في زي الركض أو بيجامة اذا كنت تعمل في المنزل ، إنك توفر أيضا مدفوعات الإيجار وخفض تكاليف النفقات العامة بشكل كبير ، والسماح لك باستثمار كل رأس المال والأرباح في قطاع الأعمال. إمكانيات كسب المال يتناسب طرديا مع أدائك : لا مزيد من الانتظار لرئيسك أن يعطيك علاوة أو الترقية قبل أن تتمكن من زيادة دخلك . الأهم من ذلك ، ومع ذلك ، فإن العمل من المنزل يسمح للناس الذين تم اضطرتهم الظروف للخروج من سوق العمل - ربات البيوت والطلبة والمتقاعدين ، والمعوقين ، على سبيل المثال لا الحصر إلى خلق فرص جديدة للدخل .
- **التواجد مع العائلة.** العديد من الذين أختاروا بدء أعمالهم التجارية من منازلهم كانوا لتعزيز العلاقات الأسرية. الاعمال من المنزل تسمح لأفراد الأسرة أن تشارك في الأعمال التجارية. يمكن مساعدة الأزواج أو الزوجات في مختلف جوانب الأعمال التجارية ، في حين تتاح للأطفال الفرصة لنرى ما يفعل والديه لجلب لقمة العيش .
- **الحد من التوتر.** العمل في المنزل يقلل من الإجهاد من متطلبات الحياة. يمكنك العمل في أثناء البقاء في المنزل لرعاية طفل مريض ، أو مواصلة العمل في وقت متأخر من الليل بعد إعداد وتقاسم العشاء مع الأسرة. لأنك تعمل وحدك ، لا يوجد مواعيد و جداول التي يفرضها رئيسك. تحتاج فقط لمتابعة المواعيد والجداول الزمنية التي وضعتها لنفسك .
- **تخصيب العمل.** كرجل أعمال في المنزل فأنت لست محاصرا في وظيفة واحدة. أنت حر للتعلم وأداء مجموعة متنوعة من المهام المتعلقة بالعمل. الأهم من ذلك هو تعزيز نمو الشخصية كثيرا وأنت تتعلم ما يمكنك وما لا يمكنك فعله وأهدافك تصبح قابلة للتحقيق أكثر .
- **زيادة الإنتاجية.** العديد من رجال الأعمال في المنزل وجدوا أن العمل في المنزل يساعدهم على أن يكونوا أكثر إنتاجية ، وهناك المزيد من الوقت المتاح للعمل. الأهم من ذلك ، تعمل من أجل الأعمال التجارية الخاصة بك -- حيث المكسب المالي يعتمد على الإنتاجية وإدارة الأعمال و يزيد من مستوى الحماس .



- استغلال للمزايا التنافسية. واحدة من أكبر فوائد العمل من المنزل هو تخفيض التكاليف العامة. ويمكن خفض تكاليف التشغيل لتكون أكثر تنافسية ، وليس فقط في أسعار السلع أو الخدمات التي تقدمها ولكن أيضا في نوعية الخدمات التي تقدمها. يمكنك استخدام المال الذي تم توفيره لزيادة الربحية العامة الخاصة بك ، أو يمكنك نقله إلى العملاء في شكل أسعار أقل. أما المنافسين فهم مقيدون بارتفاع تكاليف النفقات العامة وليس لديهم مثل هذه الخيارات .

ونظرا لهذه المزايا وغيرها ، والاتجاه نحو الاعمال في المنزل هو بشكل واضح في بدايته. المزيد من الناس قد تعرفوا على فرص العمل من منازلهم ، وسوف ينضم الآخرون قريبا لهذه الحركة المتنامية. يمكنك إيجاد فرصة عمل من المنزل على [موقع إيون](#)

## المهارات اللازمة للعمل بنجاح من المنزل

العديد من الناس نجحوا في العمل في المنزل وهذا بمثابة حلم يتحقق ، مع جداول زمنية مرنة ، والحرية المالية ، وتخفيف القيادة بالسيارة للذهاب الى مكتب العمل والقدرة على القيام بشيء تحبه. لكن على الرغم من أن العمل في المنزل له سمات ايجابية كثيرة ، فإنه يحتاج إلى نوع معين من السمات ومجموعة من المهارات لجعله عملا ناجحا أو منظم.

لاكتشاف ما إذا كان لديك ما يلزم لتكون ناجحا للعمل في المنزل ، تحقق من المهارات والسمات الشخصية الأنسب للعمل في المنزل.

1. **التفكير الحاسم** : تحتاج أن تكون قادرا على العمل بشكل مستقل مع قليل من التوجيهات. كموظف في المنزل لن يكون لديك زملاء في العمل يجلسون إلى جانبك ، بحيث قد تحتاج إلى معرفة الأمور بنفسك. إذا كنت من النوع الذي يفضل مزيد من التوجيه ، فالعمل في المنزل لا يمكن أن يكون مناسباً لك.
2. **مهارات اتصال ممتازة**: سوف تحتاج إلى مهارات التواصل الجيد لأنك تعمل من المنزل أو العمل عن بعد ، لأنه في كثير من الأحيان لن يكون هناك الإشارات البصرية واللفظية التي تساعد في توجيه المحادثة. على الرغم من أن الهواتف المحمولة وبرامج مثل سكايب تجعل من السهل على الناس البقاء على اتصال ، سيتم غالبية الاتصال الخاصة بك عبر البريد الإلكتروني. لذلك سوف تحتاج إلى التأكد من أنك قادرا على وصول رسالتك بوضوح ودقة.
3. **الحوافز الذاتية** : واحدة من مزايا العمل في المنزل هو القدرة على خلق جدولك المثالي. ولكن اذا لم تكن تمتلك الدافع قد تجد نفسك تنام في أيام كثيرة و لا تقوم بالعمل الخاص بك. يتطلب العمل في المنزل القدرة على العمل بشكل مستقل ، ولأنك لن يكون لك مدير مباشر يتابع معك العمل ، تحتاج للتأكد من أنك قادرا على اتمام المهام الخاصة بالعمل.

4. القدرة على تجنب وسائل الإلهاء المختلفة : الأعمال المنزلية ، الحيوانات الأليفة والتلفزيون وأفراد الأسرة ليست سوى عدد قليل من الأشياء التي سوف تواجهها عند بدء العمل في المنزل. التخطيط المسبق هو الحل -- وجود وجبات خفيفة جاهزة ، التخطيط المسبق للأطفال أو وجود رعاية لهم ، الحصول على مكتب منفصل يمكن أن يساعد في الحد من جميع الإلهاءات ، ولكن في النهاية الأمر متروك لك كي تحافظ على تركيزك.

5. الشعور بالراحة مع العزلة الاجتماعية : على الرغم من أنك ستتمكن من العمل في القهوة ، أو يمكنك استخدام تويتر ، وغالبية وقتك سيكون لوحدك. إذا كنت إنسان إجتماعي جدا ، فالعمل في المنزل يمكن أن يسبب لك الاكتئاب اجتماعيا.

6. التنظيم و التوازن : الحفاظ على التوازن هي واحدة من أصعب جوانب العمل في المنزل ، لأن العمل هو دائما أمامك. لتبقي على المسار الصحيح (ليس العمل كثيرا أو قليلا) التنظيم الجيد هو حلك الوحيد ، سوف تحتاج إلى أن تكون منظما جدا ، لتتبع رسائل البريد الإلكتروني و الأشياء المالية.

7. الوعي بالكمبيوتر: سيتم غالبية عملك على جهاز الكمبيوتر ، فإتأكد سوف تحتاج إلى الإلمام بمعظم قضايا الكمبيوتر. سوف تحتاج إلى معرفة كل شيء عن كيفية استخدام البرامج المختلفة ، وتحديث البرامج والحفاظ على جهاز الكمبيوتر الخاص بك. قطع اتصال الكمبيوتر أو الإنترنت يعطلك عن عملك ، لذلك سوف تكون بحاجة إلى أن تكون قادرا على التنقل في قضايا التكنولوجيا و مشاكلها.

من خلال معرفة شخصيتك ومهاراتك ، عليك أن تكون قادرا على تحديد ما إذا كان العمل في المنزل هو الطريق الصحيح بالنسبة لك. يمكنك الآن العمل من المنزل بمهارتك الشخصية مع موقع [www.Aiwwan.com](http://www.Aiwwan.com)

## الأعمال الصغيرة – التيار الجديد

مواقع الأعمال الصغيرة -- التيار الجديد للاستعانة بمصادر العمل المستقلة

تتخصص أهداف الشركات الصغيرة بين تعظيم العائد على الاستثمار مع تقليل النفقات. وقد أعطى هذا الواقع إلى الاستعانة بمواقع الأعمال الصغيرة التي تضم عدد كبير من وظائف العمل المستقل. في حين أن الاستعانة بمصادر خارجية في الانترنت والتسويق في العالم قد انتشرت قبل سنوات من الآن ، الاستعانة بمواقع الأعمال الصغيرة هو الاتجاه الجديد الذي يسمح باستكمال فرص عمل صغيرة و ذات تكلفة أقل بالمقارنة بالتعاقد مع خدمات العمل المستقل.

مثال لموقع الأعمال الصغيرة هو [موقع ايون](#). إذا تحققت من الموقع ، يمكنك العثور على الكثير من مقدمي الخدمات الذين هم على استعداد لتقديم مختلف أنواع الخدمات بمبلغ 5 دولار. المبلغ الذي تدفعه لهذه المهام الصغيرة هو بالتأكيد معقول بالنظر إلى أنك تنفق المبلغ مرة واحدة فقط.

*الشركات الصغيرة ، والاستعانة بمصادر خارجية للأعمال الصغيرة*

الشركات الصغيرة تستفيد عادة من فرص الأعمال الصغيرة لأنها لا تملك ان تنفق الكثير لإنجاز المهام. على الرغم من هذا ، والثقة لا تزال تلعب عاملا هاما في هذا النوع من النظام. هناك مقدم الخدمة الذي سيفي بالغرض وآخر لن. ومع ذلك ، عندما تجد مقدم الخدمة توقع استكمال المشاريع الخاصة بك في كل مرة.

*أصحاب العمل المستقل ، والاستعانة بمصادر خارجية للأعمال الصغيرة*

أصحاب العمل المستقل سينضموا عادة لهذه المواقع المهمة والمتنوعة. هناك المهنيين وهناك الذين ينضمون من أجل المال الإضافي. التسجيل لا يستغرق وقتا بالمرّة وليس هناك انتظار للتحقق من الهوية حتى يمكن للفرد عرض خدماته في وقت قصير .

تقديم الخدمات في مواقع الأعمال الصغيرة لن يجعلك مليونيرا ، ولكن بالتأكيد يمكن أن تساعدك في دفع بعض الفواتير وزيادة دخلك من خلال العمل من المنزل.

*فوائد الاستعانة بمواقع الأعمال الصغيرة*

فوائد الاستعانة بهذه المواقع تنعكس على الشركات الصغيرة و أصحاب العمل المستقل. هناك حاجة سريعة لإتمام العمل و يجب القيام به في جزء صغير من التكلفة المعتادة. يستفيد أيضا أصحاب العمل المستقل لأنها لا تأخذ اليوم لإكمال المهمة والحصول على مقابلها. بطبيعة الحال ، لأنك تدفع ثمنا قليلا ، لا يمكن أن نتوقع إتمام وظائف كبيرة في هذه المواقع.

ونظام التقييم عادة يوجد في هذه المواقع للمساعدة في تطوير شعور الثقة بين المشتريين والبائعين. النظام أيضا يضمن لك أن تحصل على خدمة ممتازة من البائعين. إذا لم يكن كذلك ، فإنه من السهل جدا بالنسبة لك أن تترك تقييمات سلبية.

### انه عصر الأعمال الصغيرة

فمن دون شك أن الاستعانة بخدمات الأعمال الصغيرة بالتأكيد واحدة من الحلول الأكثر فعالية من حيث التكلفة التجارية اليوم . باستخدام هذه المواقع ، أصحاب الأعمال الصغيرة قادرين على اسناد مهام صغيرة بتكلفة منخفضة ومواصلة التركيز على جوهر أعمالهم. هذه نقطة انطلاق ممتازة للشركات الصغيرة الذين يرغبون في توفير المصاريف قبل توسيع نطاق أعمالهم.

مع استثمار قليل في البداية ، يمكن للشركات الصغيرة الاستفادة من مرونة هذه المواقع المهمة. الاستعانة بمصادر خارجية ليست محدودة فقط للشركات الكبرى -- فالأعمال التجارية البسيطة و في بداية عملها يمكن أن تجد وسيلة لتبسيط احتياجات أعمالهم.

[اختر الأعمال الصغيرة لك و لموقعك الآن](#)



# التعريف بموقع ايون و كيفية كسب المال و العمل من الانترنت



ما هو AIWWAN.com ؟

عاوز تعمل فلوس بسرعة و بمجهودك الشخصي على الانترنت ؟

ايون

ايه رأيك تخلي الناس تدفعلك فلوس عشان خدمات ممكن تعملها في دقائق , الخدمات ده انت كنت بتعملها لصحابك ببلاش؟

ايون

ايون هو موقع يخلي الناس تبيع خدماتها مقابل سعر ثابت و هو 30 جنيه ( \$5 ) و في تصنيفات كثيرة للخدمات في الموقع زي جرافيكس, حاجات مضحكة, دعاية و اعلام, تكنولوجيا, فيديو , ميكا و مرح و متعة.

الموقع ده يخلي اي واحد يشتغل من البيت و يعمل فلوس كويسة من الانترنت.

ممكن اشترك في الموقع ؟ ايون

الميزة في الموقع انك مش محتاج اي خبرة عشان تشترك. روح علي الموقع و افتح حساب في 5 دقائق.

يفضل ان يكون لديك حساب في AlertPay

بيشتغل ازاي ايون؟

تقدم خدماتك في مقابل 30 جنية. خدمات زي ترسم صورة لواحد, تكتب مقالة , تساعد في تصميم موقع. لما المشتري يدور علي خدمة و يلاقيها هيدفع 30 جنية مقدما للبائع. البائع لازم يخلص الطلب او الاورد في المدة اللي هو حددها من الاول و لو ملحقش هياخذ تقييم وحش و طبعا مفيش فلوس

ببس لو عمل الخدمة 100% مش هيلحق علي الطلبات بعد كده لانه اثبت انه استاذ في الخدمة ده.

لكل خدمة هنكملها و تسلمها او تبعتها للمشتري هتاخذ 24 جنية و ايون هياخد الباقي لاستخدامك الموقع. ما تزعلش لانك لو جالك 10 طلبات في اليوم هنكسب 240 جنية. ممكن تعتبر ال 240 جنية دول مش حاجة بس متتناسش انك ممكن تحط في الموقع مثلا 20 خدمة في نفس الوقت و لو جالك 2 طلب في اليوم لكل خدمة يبقى هيدخل جيبك 960 جنية.

ده كل الموضوع ببساطة و تابع المقالات الجاية عشان اقولك ازاي تعمل فلوس بسرعة علي ايون. متتناسش اللي بيتعب لازم ربنا هيكرمه و مفيش حد بيكسب فلوس من الهوا.

اشترك و اكسب فلوس

<http://www.aiwwan.com>

الطريق إلى كسب المال على موقع ايون: هو مصطلح جديد عن كسب المال على موقع العمل الجديد المسمى ايون.

ويستند ايون على فكرة بسيطة ، أنه يمكنك تقديم أي نوع من الخدمات ب5 دولار . وهذا يعني ان أي شخص تقريبا يمكن كسب المال مع ايون، وهذه المقالة تحدد ما هو بالضبط ايون وكيف يمكنك ان تربح المال مع ايون.

**Aiwwan.com**

ايون هو موقع جديد و الاول من نوعه لخدمة المستخدم العربي. يعتبر من اسهل المواقع للمبتدئين لبدء ربح المال على الانترنت و العمل من المنزل. ، ولا يقتصر على تقديم خدمة معينة ، أعني أي شيء يمكن أن يتحول إلى خدمة من نوع ما ، التي يمكنك من كسب المال . فإنه يسمح لك بإنشاء أي نوع من الخدمات ، وتقديمها للمشتريين.

**أكسب 5 دولار مرات و مرات**

ايون هو موقع يتيح للمستخدمين العرب بعرض خدماتهم للآخرين. ببساطة لأنه يربط مقدمي الخدمة مع العملاء المحتملين. بالنسبة للمشتريين فعرض الخدمة مجانا وليس هناك أي رسوم. ولكن ، بالنسبة لمقدم الخدمة ، عليك دفع رسوم لايون التي تقدر ب 1 دولار لكل 5 دولار تكسب ، وهي رسوم عادل لتقديم الخدمة ، معتبرا انه يجعل من السهل عليك أن تجد الزبائن والعملاء المحتملين لايجادك. مما يجعل ايون أفضل موقع لكسب المال مجانا (نعم ، يمكنك الاختلاف معي لانك تقضي الوقت في العمل على الخدمات و لاتعتبر ذلك مجانا ، ولكن ، هل تعرف اي طريقة حقيقية "مجانية" لكسب المال على الانترنت ؟ لربح المال ، عليك أن تضع شيئا في ذلك ، وإذا به ليس المال في شكل استثمارات ، فإنه سيكون من وقتك وبعض المجهودات الجادة.

**اكسب المال لعمل أي شيء تقريبا!**

الشيء البارز هو أن أي شخص يمكن كسب المال على ايون. ليس عليك ان تكون مصمم جرافيك أو مبرمج بي اتش بي أو عندك من الأدوات لمساعدتك على كسب المال. إذا كنت تستطيع التقاط صورة ، كتابة أغنية ، تصميم الرسوم المتحركة ، كتابة الرسائل النصية ، ، ترجمة من وإلى أي لغة... (والقائمة تطول و لا تنتهي) عندها يمكنك كسب المال مع ايون.

كل الإعلانات عن الخدمات في الموقع لديها تركيبة مماثلة ، مثل "أنا ممكن (سوف)..... مقابل 5 دولار". أيا كان نوع الخدمة التي يمكن القيام بها فقط عليك ملء الفراغ ، سواء في التقاط صورة لأحد الشوارع ، تركيب وورد برس ، تصوير فيديو لنفسك تغني اغنية ، أو أي شيء يمكن تخيله.

لا أستطيع التفكير في أي طريقة أسهل وأفضل لكسب المال على الانترنت. انه ببساطة لشيء رائع! هنا بعض العينات من هذا النوع من الخدمات التي يمكن ان تقدم على ايون:

سوف اعلمك كيفية ربح المال على الانترنت مقابل 5 دولار

سوف اقدم لك مشورة للسفر في اسكن جديدة مقابل 5 دولار

سوف أعطيك نصيحة للاقلاع عن التدخين في أسبوعين مقابل 5 دولار

سوف أصمم الوشم الخاص بك مقابل 5 دولار

سوف أرسلك بطاقة بريدية من مدينة باريس مقابل 5 دولار

وضع نظام الموقع على نحو بعد الانتهاء مع المشروع او ارسال خدمتك، يمكن للمشتريين ترك ردود فعل او تقييمات ايجابية أو سلبية ، والتي يمكن أن تساعد أو تؤذي فرصتك في الحصول على المزيد من العملاء. كلما قدمت عملا رائعا ، ستحصل على توصيات ايجابية أكثر لك ، والذي سينعكس بشكل واضح في عدد أكبر من العملاء و فرصة اكبر لربح المال بمجهودك الشخصي. بذلك ، يمكنك استخدام ايون لبناء الشهرة و السمعة الجيدة لنفسك ، والحصول على المزيد من العملاء. انها طريقة رائعة للبدء في بناء سمعتك و شهرتك مهما كانت الخدمة التي تقدمها مما ستفيدك في حياتك العملية الحالية و المستقبلية.

إذا كنت تبحث عن طرق سهلة وسريعة لكسب المال على الانترنت من خلال العمل في المنزل ، ولكن ، لا تريد أن تتفق أي مال للاستثمار في أي طريقة لكسب المال على الانترنت تحفها المخاطر و غير مأمونة العواقب ، ايون هو الاختيار الامثل. أفضل شيء لكسب المال على ايون هو أنك يمكن أن تبدأ على الفور و تطعن عن خدمتك في أقل من بضع دقائق.

ماذا تنتظر؟ أذهب و **اشترك الآن مجاناً** و أكسب بعض المال بعد أن تعرف كم هو سهل كسب المال على ايون.

### كيفية نشر واشهار خدمتك على موقع ايون

#### الحصول على ميزة تنافسية

وجود خدمة لك على الموقع تحتاج لزوار من الموقع و الانترنت. فأنت تحتاج لاشهار خدمتك لتحصل على المبيعات التي تستحقها.

علي قدر اهمية نشر خدمتك على الانترنت فهي ليست بالمهمة السهلة. هناك طرق عديدة يمكنك أن تعتمد عليها للقيام بذلك.

الطريقة الرئيسية هي استخدام شبكات التواصل الاجتماعي والمواقع مثل تويتر أو الفيسبوك و تعبر اقوي طريقة اذا تم استخدامها بالطريقة الصحيحة. فكلنا يعلم أهمية الفيسبوك و عدد زواره و من وراءه موقع تويتر.

أول خطوة مهمة انه يجب ان يكون لديك عدد لا بأس به من الأصدقاء على الفيسبوك او أتباع على تويتر.

طريقة أخرى لاستخدام الشبكات الاجتماعية هو الحصول على شخص آخر للاستفادة من أصدقائهم وأتباعه من خلال نشر خدمتك على صفحاتهم. هذا هو البديل المناسب لفعل ذلك بنفسك ، لا سيما إذا لم يكن لديك الوقت الكافي لجمع أي أصدقاء أو أتباع بنفسك.

موقع ايون هو موقع جيد لشراء بعض الإعلانات. بعض الاعضاء سيقوموا بنشر خدمتك للمئات في مقابل شراء خدمتهم. إنه الاستثمار المجدي و المربح للجانبين .

الطريقة الاخرى هي استخدام بعض خدمات التواصل الاجتماعي لنشر خدمتك مجاناً مثل:

<http://www.onlywire.com>

<http://socialadr.com>

<http://ping.fm>



إذا كنت مشتركاً في أي منتدى و موقع يتيح لك وضع الامضاء في اي موضوع نكتبه او ترد عليه، فوضع الرابط الخاص بخدمتك هي طريقة سهلة لزيادة الزوار لخدمتك. و ايضا يمكنك كتابة موضوع او وضع رد في اي منتدى خاص بخدمتك.

الخلاصة انه يجب نشر خدمتك في اي مكان مسموح به علي الانترنت لتكسب اكبر قدر ممكن من الزوار لخدمتك. اهتم بالمنتديات و المواقع الخاصة بخدمتك مثل مواقع الموسيقى او الجرافيكس الخ.. فتلك المواقع ستجلب لك زوار يبحثون عن هذه الخدمة.

تذكر دائما ان هذه الطرق يجب ان تنفذ باستمرار يمكنك ان تجرب طرقا جديدة و افكار مبتكرة لعمل دعابة لخدمتك.

فلا تيأس في حياتك المهنية على الانترنت لانه كل يوم يوجد جديد و طرق فعالة لجلب الزوار و كسب المال.

أتمنى لكم حظا سعيدا !

### نصائح سريعة لموقع ايون

طرق سهلة لزيادة المبيعات

بالنسبة لأولئك الذين لا يعرفون نسبيا ايون ، و يبحثون عن بعض الطرق السهلة و السريعة لزيادة مبيعاتهم ، ستجد تباعا قائمة بخمسة نصائح. هذه النصائح هي مثالية للذين يسعون الى تحقيق ربح سريع.

1. وضع الكثير من الكلمات المفتاحية أو الارشادية في عنوان الخدمة

وضع كلمات رئيسية فعالة في العنوان الخاص بك ستسمح لمحركات البحث مثل جوجل ان تجد خدماتك بسهولة أكثر. يمكنك استخدام هذا الموقع لمعرفة كلمات البحث الفعالة :

<https://adwords.google.com/select/KeywordToolExternal>

2. تأكد من وصف الخدمة ان يكون خاليا من الأخطاء الإملائية لانه يجعلك تبدو غير محترف و كسول و لا أحد يحبذ شراء خدمات من أشخاص كهؤلاء. خذ بضع من الدقائق لمراجعة النص المكتوب و تصحيح الاخطاء فتبعد تفكير المشتري عن شخصيتك و تجعله يركز في طلب خدمتك. سوف تحصل على المزيد من الطلبات بالطبع.

3. البقاء دائما في طور الاحترافية

هناك الكثير من الأشياء المشتركة في الحفاظ على المظهر المهني المحترف. التأكد من ان الرسائل التي ترسلها خالية من الأخطاء.

تعامل مع الزبائن باحترام محافظا علي هدوءك كلها وسائل جيدة جدا للحفاظ على هذا المظهر. قد تبدو بعض من هذه الأشياء من الصعب القيام بها عبر الإنترنت و لكنها ممكنة. عليك أن تأخذ فقط القليل من الوقت الاضافي لقراءة الرسالة للتأكد من انها تبدو بالطريقة التي تريدها.

4. قدم أكثر من المتوقع

ليس عليك القيام بضعف ما قلت أنك ستفعله. و لكن اضافة بسيطة مجانية ستأخذ منك بضع دقائق ستجعل المشتري أكثر ميلا للشراء منك.

فالعلاء المتكررون لهم قيمة كبيرة لذلك احرص للحصول علي عدد كبير منهم. اضافة شيء صغير مجانا هو وسيلة رائعة للقيام بذلك.



فقط تأكد من استمرارية الاضافة المجانية ، سوف يأتي العميل متوقعا ذلك على الأرجح.

## 5. لا تجهد نفسك !

لا تنزعج على الإطلاق حتى إذا كنت تحصل على عشرات الطلبات في اليوم.معظم المشترين سيتفهموا الموقف و يمكنهم تقبل تأجيل تسليم طلبهم. اشرح لهم فقط ، بهدوء وعقلانية ، ما يجري.

أتمنى أن بعض هذه النصائح يمكن ان تساعدك في مرحلة ما من عملك في موقع ايون. إبقاء هذه النصائح في الاعتبار هو أفضل طريقة للحصول على أقصى استفادة من الموقع.

أتمنى لكم حظا سعيدا و أن أن يكون لديك الكثير من النجاح مثل البائعين الآخرين.

## طرق مجانية لنشر الخدمات الخاصة بك على موقع ايون وكسب المزيد من المال

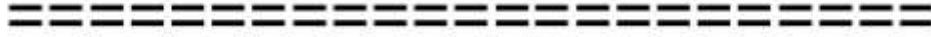
لقد وضعنا هذه القائمة من الطرق المجانية للحصول على انتشار واسع لخدماتك على الانترنت!

1. تحسين الكلمات المفتاحية الخاصة بخدمتك -- دعونا نواجه الأمر سوف تجد الكثير من الناس لن يعثروا علي خدماتك خلال التصفح السلبي ، فمن المرجح أكثر بكثير أن المشترين سيدعوا خدماتك اذا قمت بتحسين كلماتك .كيف يمكنك أن تعرف أفضل الكلمات للاستخدام؟ التي نظرة على الخدمات المماثلة الأكثر شعبية.
2. النشر في المنتديات ذات الصلة -- العديد من المنتديات سوف تسمح لك بوضع الرابط في التوقيع الخاص بك بعد تلبية الحد الأدنى لعدد معين من المشاركات .من خلال كتابة مشاركات عالية الجودة ، فإنك تسهم في بناء سمعة طيبة وربما حتى الزبائن.
3. إنشاء قناة يوتيوب الخاصة بك -- حان الوقت للحصول على الاضواء .قف أمام الكاميرا وبين للناس ما تفعله .خجول امام الكاميرا؟ قم بإنشاء عرض بوربوينت و سجل صوتك !
4. التعليق في المدونات -- مثل أفضل الخدمات في موقع ايون . هي مجرد طريقة للحصول على الدعاية تماما مثل مع مشاركات المنتدى ، كلما زادت جودة تعليقك ، فإن الزوار علي الأرجح يريدون ان يروا ماذا ستقدم.
5. الشبكات الاجتماعية -- ليس هناك ضرر في إخبار الناس ماذا انت فاعل .إنشاء صفحة فان بيدج لخدماتك أو تويت عنهم إلى أتباعك .لا أحد سيسأل إلا إذا كنت ستقول لهم أولا.
6. الإحالات و الدعوات -- مساعدة جيدة من الصعب العثور عليها ، خصوصا على ايون .إذا كنت قد حصلت بالفعل علي تقييم جيد من العملاء ، لماذا لا نطلب منهم بعض المراجع و المعارف؟ علي الأغلب ، انهم يعرفون شخصا يمكن أن يستفيد حقا من الخدمة.
7. عرض نسخ مجانية في المنتديات ذات الصلة -- الجزء الأصعب هو الحصول على أول طلب لخدمتك علي موقع ايون. يبحث المشترين عن تقييمات إيجابية وإذا كنت لا تملك ، فإنه يصعب عليك تلقي الطلبات . يمكنك تقديم نسخ مجانية قليلة لخدمتك، يمكنك بسهولة كسب تقييمات إيجابية خارج الموقع للحصول على سمعة طيبة.
- 8.

9. طريقة رائعة أخرى للحصول على بعض الدعاية لخدماتك هي البحث عن إجابات جوجل في الأسئلة المفتوحة التي ترتبط بموضوع خدماتك.

<http://ejabat.google.com/ejabat>

مع كل هذه الخيارات المجانية لنشر الخدمات الخاصة بك ، فليس من المعقول عدم القيام بذلك . اجعل خدماتك مشهورة لنفسك ولمستخدمين آيوان لتأكيد نجاحك و معرفتك لكسب المال.



## وبهذا نكون قد انتهينا من الدليل

## نأمل ان نكون حققنا الافادة

للتواصل



## موقع ايوان Aiiwan

فرصة عمل من المنزل - كسب المال من الأعمال الصغيرة و الربح من الانترنت

اشترك الآن



[www.Aiwwan.com](http://www.Aiwwan.com)